

損保代理店業務を開始

つばめ
ガス 年1500万円契約目標

プロパンガス販売の
つばめガス（岡山市南
区福田）は1日、損害
保険の代理店業務を始
めた。

大手の三井住友海上
火災保険（東京）の代
理店で、火災や自動車
事故のほか、地震や風
水害などが対象。専属
の社員1人を配置し、
ガスの既存顧客約3万
7千件を中心に、岡山
県内外で年1500万

円分の契約獲得を目指
す。
昨夏の西日本豪雨で
被災した顧客などから
損害保険の取り扱いを
望む声が寄せられ、事
業化を決めたという。
桑原怜社長は「災害時
にも応急対応しやすい
プロパンガスと合わ
せ、万一の際に力にな
れるよう頑張りたい」
と話している。

（久岡広和）