

生まれ育った地元で人々の暮らしに寄り添った仕事がしたいと就職を決めた。入社4年目で、現在は倉敷支社で給湯器やこんろといったガス機器の点検、販売などに携わっている。目の前の業務をこなすだけでなく、次につながる「何か」を掘り起こせるような営業活動を心掛けていく。

2年目の冬だった。ガス機器の定期点検に向かった顧客宅で古い給湯器を見つけ、近いうちの買い替えを提案。点検だけで終わらせなかったことで3年目の春、警報器の交換で訪れた際に給湯器を更新してもらえた。さらにその時

## 新星★駆ける!

つばめガス(岡山市)でガス機器の営業を担当する

赤沢秀和さん(25) 倉敷市



ガス機器の営業に励む赤沢さん

## 次につながる提案を

地方  
経済  
プラス

に使込まれたこんろも目に留まり、最新機器をPRしたら購入していただくこともできた。

こうした成果があり、昨年度はガス機器の売り上げ成績が良く、今春から営業リーダーを任されている。今後は部署全体の成績にも気を配りながら会社の成長に貢献したい。

当社は通信や電気小売り、リフォーム事業も手掛ける。個人としてはガス機器以外の知識や提案力にも磨きを掛け、何でも扱えるオールマイティーな営業マンを目指す。

(鈴木省吾)

＝ 随時掲載